

Dein zukünftiges Team entwickelt schon heute individuelle Lösungen für die IT-Herausforderungen unserer Kunden. Als Lösungspartner begleiten wir diese Unternehmen mit einem umfangreichen Beratungs- und Service-Angebot.

LEIDENSCHAFTLICHER ACCOUNT MANAGER (W/M) GESUCHT Niederlassung Wiesbaden | Vollzeit

Grenzenlose Leidenschaft für innovative Technologien. Das zeichnet unsere Berater neben IT- und Branchen-Erfahrung aus. Du bist verantwortlich für den Aufbau von Kundenbeziehungen. Nimm die Herausforderung an und verschaffe unseren Kunden einen echten Mehrwert.

LEISTEN.

Deine Aufgaben

- Pflege und Ausbau der Kundenbeziehungen
- Beratung von Kunden und Platzierung neuer Lösungen
- Akquise und Gewinnung von Neukunden
- Betreuung des gesamten Verkaufs-Prozesses

MITBRINGEN.

Dein Profil

- vertriebsstark und analytisch denkend
- innovationsbegeistert und technikaffin
- Kommunikationsstark und begeisterungsfähig
- ziel- und abschlussorientiert
- mehrjährige Vertriebs Erfahrung im IT-Bereich wünschenswert

ERWARTEN.

Deine Perspektive

- Selbstständiges Arbeiten und Eigeninitiative
- Unbefristeter Arbeitsvertrag für Deine Sicherheit
- Faire Entlohnung – fix und leistungsgerecht
- Ausgezeichnete Chancen für Deine Entwicklung

NUTZE DEINE CHANCE IM ZUKUNFTSMARKT IT!

Wir freuen uns über Deine Bewerbung unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und Deines frühestmöglichen Eintritts-Termins an

bewerbung@scaltel.de