

**Dein zukünftiges Team entwickelt schon heute individuelle Lösungen für die IT-Herausforderungen unserer Kunden. Als Lösungspartner begleiten wir diese Unternehmen mit einem umfangreichen Beratungs- und Service-Angebot.**

## LEIDENSCHAFTLICHER ACCOUNT MANAGER (W/M/D) GESUCHT.

Standort Wiesbaden

**Grenzenlose Leidenschaft für innovative Technologien. Das zeichnet unsere Berater neben IT- und Branchen-Erfahrung aus. Du bist verantwortlich für den Aufbau von Kundenbeziehungen. Nimm die Herausforderung an und verschaffe unseren Kunden einen echten Mehrwert.**

### LEISTEN.

#### Deine Aufgaben

- Pflege und Ausbau der Kundenbeziehungen
- Beratung von Kunden und Platzierung neuer Lösungen
- Akquise und Gewinnung von Neukunden
- Betreuung des gesamten Verkaufs-Prozesses

### MITBRINGEN.

#### Dein Profil

- Mehrjährige Vertriebs Erfahrung im IT-Bereich wünschenswert
- Analytisches Denkvermögen und Vertriebsstärke
- Hohe Technik-Affinität und Begeisterung für Innovation
- Kommunikationsstärke und Begeisterungsfähigkeit
- Ziel- und abschlussorientierte Arbeitsweise

### ERWARTEN.

#### Deine Perspektive

- Intensive Einarbeitung
- Selbstständiges und verantwortliches Arbeiten
- Unbefristeter Arbeitsvertrag für Deine Sicherheit
- Faire Entlohnung
- Starker Teamgedanke und Zusammenhalt
- Persönliche Weiterentwicklung über unsere eigene Akademie

### NUTZE MIT UNS DEINE CHANCE IM ZUKUNFTSMARKT IT!

Wir freuen uns über Deine Bewerbung unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und Deines frühestmöglichen Eintrittstermins an [bewerbung@scaltel.de](mailto:bewerbung@scaltel.de).

